

# 聖獣「麒麟」の目指す先

## —酒税改定後の戦い方②—

### 領域を広げる旗艦「一番搾り」

発売から33年が経過した「麒麟一番搾り生ビール」。おいしさへのこだわりを軸に、新たな提案の数々でブランド領域を広げている麒麟のフラッグシップビールの今を探る。  
(石母田健)



「一番搾り」が初めて世に出たのは、国内ビール消費がピークを迎える4年前、1990年の3月だった。独自の「一番搾り製法」によるおいしさへのこだわりで、多くのビールファンに愛されながら、98年には「同(黒生)」を発売。以降、2004年「同とれたてホップ」、14年「同プレミアム」(ギフト専用)と投入を続け、15年には全国9工場から「同地元うまれシリーズ」を、翌16年には「同47都道府県シリーズ」をそれ



の魅力を、おいしさを再認



を提案し続けて、ビール市場を元気にしたい」と言う同ブランドを注視したい。

「一番搾り」が初めて世に出たのは、国内ビール消費がピークを迎える4年前、1990年の3月だった。独自の「一番搾り製法」によるおいしさへのこだわりで、多くのビールファンに愛されながら、98年には「同(黒生)」を発売。以降、2004年「同とれたてホップ」、14年「同プレミアム」(ギフト専用)と投入を続け、15年には全国9工場から「同地元うまれシリーズ」を、翌16年には「同47都道府県シリーズ」をそれ

「本場においしいビールを多くのお客様に楽しんでもらいたく、敢えてスタンダードな価格帯で発売した。」

「本場においしいビールを多くのお客様に楽しんでもらいたく、敢えてスタンダードな価格帯で発売した。」

「本場においしいビールを多くのお客様に楽しんでもらいたく、敢えてスタンダードな価格帯で発売した。」

「本場においしいビールを多くのお客様に楽しんでもらいたく、敢えてスタンダードな価格帯で発売した。」

「本場においしいビールを多くのお客様に楽しんでもらいたく、敢えてスタンダードな価格帯で発売した。」

「本場においしいビールを多くのお客様に楽しんでもらいたく、敢えてスタンダードな価格帯で発売した。」

「本場においしいビールを多くのお客様に楽しんでもらいたく、敢えてスタンダードな価格帯で発売した。」

「本場においしいビールを多くのお客様に楽しんでもらいたく、敢えてスタンダードな価格帯で発売した。」